

EMC VELOCITY BRINGT SIE AUF DEN WEG ZUR RENTABILITÄT



Da der Wandel zur Private Cloud den IT-Markt grundlegend verändert, hat EMC das Velocity-Partnerprogramm neu gestaltet, um Partnern mehr Auswahlmöglichkeiten für ein beschleunigtes Wachstum zu geben.

Als Partner sind Sie der verlängerte Arm von EMC. Dank der Marktführerschaft und den Weiterentwicklungen von EMC profitieren Sie jetzt von zusätzlichen Solution-Provider-Geschäftschancen, durch die Sie Ihre Angebote noch besser spezialisieren und am Markt abgrenzen und so die Einnahmen aus Ihren fortlaufenden Investitionen und Erfolgen erhöhen können.

UNSER MIT AWARDS AUSGEZEICHNETES EMC VELOCITY-PROGRAMM NUN NOCH BESSER

Wir bei EMC sind darum bemüht zu gewährleisten, dass Sie zur Bewältigung der IT-Herausforderungen Ihrer Kunden in ihrer ganzen Breite und Tiefe Best-in-Class-Lösungen bereitstellen können. Das neue EMC® Velocity Solution Provider-Programm baut auf den folgenden drei Schlüsseln zum Erfolg auf, um genau dieses Ziel zu erreichen: Geschäftschancen, Differenzierung und Rentabilität.

Durch eine Zusammenarbeit mit EMC erhalten größere und kleinere Partner Zugriff auf ein erfolgsförderndes Programm, das auf Investitionen in Lösungen basiert, mit denen spezifische geschäftliche Herausforderungen von Kunden in kleinen, mittelständischen und großen Umgebungen bewältigt werden können.

MIT EMC VELOCITY PROFITIEREN SIE JETZT VON FOLGENDEN VORTEILEN:

Unbegrenzte Geschäftschancen	Differenzierung durch Velocity Services und Specialtys	Höhere Produktivität
Umsatzsteigerung, Durchdringung neuer Märkte und Erschließung neuer geschäftlicher Möglichkeiten durch umfassenderen und erweiterten Zugriff auf das herausragende Produkt- und Serviceportfolio von EMC	Zugriff auf eine breite Palette an Tools, Schulungen und Zertifizierungen, die für Sie eine Stärkung der technischen Kompetenz, eine Vermehrung des geistigen Kapitals und einen höheren Mehrwert für Ihre Kunden bedeuten	Höhere Rentabilität durch erweiterte Velocity-Incentives und Werbeaktionen, die die Bandbreite des Technologieportfolios von EMC erhöhen

WÄHLEN SIE IHREN WEG ZUM ERFOLG

EMC Velocity bietet Partnern auf der ganzen Welt einen neuen Weg zu mehr Wachstum über Velocity-Stufen, deren Schwerpunkt auf einem kompetenzbasierten Modell liegt, das Produkte, Services und End-to-End-Kundenlösungen umfasst.

Die neuen Velocity-Stufen Affiliate, Affiliate Elite, Premier und Signature bieten zunehmende geschäftliche Vorteile und Einnahmen, die auf Umsatz, Schulungen, Services und dem Erwerb von Spezialisierungen basieren. Unabhängig davon, ob Sie Einstiegspartner auf der Stufe Affiliate oder ein erfahrener Signature-Partner sind, EMC Velocity unterstützt Ihren Erfolg durch die Erfüllung der Anforderungen sowohl Ihrer Kunden als auch Ihres Unternehmens.

DIFFERENZIERUNG DURCH VELOCITY SERVICES UND SPECIALTYS

Wenn Sie auf Ihrem Weg die nächste Stufe Ihrer Investitionen erklimmen möchten, bieten Ihnen Velocity Services und Velocity Specialtys viele Möglichkeiten, um auf diesem Weg schneller voranzukommen und sich von Mitbewerbern abzugrenzen.

Mit EMC Velocity Services können Sie an Schulungen teilnehmen und Zertifizierungen erlangen, um ein umfassendes Portfolio von Best-in-Class-Services bereitzustellen, die von der Installation über die Implementierung bis hin zum technischen Support reichen. Als Velocity-Services-Partner liefern Sie Mehrwertservices für die wichtigsten Aspekte der IT-Infrastruktur Ihrer Kunden, wodurch Sie Rentabilität Ihres Unternehmens steigern und gleichzeitig die Kundenzufriedenheit erhöhen.

Wenn Sie diesen Weg fortsetzen und Ihr Know-how in Bezug auf Nischengeschäftslösungen erweitern, können Sie den Elitestatus einer Velocity Specialty erlangen. EMC 2011 Velocity Specialtys ermöglichen es Partnern, vollständige End-to-End-Lösungen in den Bereichen Consolidate, Advanced Consolidate, Backup and Recovery sowie Governance and Archive bereitzustellen.

Mithilfe von EMC Velocity Specialtys können Sie vollständige End-to-End-Lösungen aus Hardware, Software und Services entwickeln, verkaufen und bereitstellen und sich dabei auf die Lösung der Datenherausforderungen und die Geschäftsziele konzentrieren, die für Kunden heute wichtig sind. Als Velocity-Specialty-Partner erlangen Sie durch erweiterte Vertriebs- und Technischulungen von EMC eine höhere Lösungskompetenz und haben Zugriff auf EMC Servicemethoden und Tools.

BEREITEN SIE SICH AUF DEN WEG ZUR PRIVATE CLOUD VOR

EMC glaubt, dass jeder Kunde seinen eigenen Weg zur Private Cloud einschlagen wird. Das neue und erweiterte EMC Velocity Program versetzt Sie – als Partner – in die Lage, Ihren eigenen Weg, Ihre Geschäftschancen und Spezialisierungen auszuwählen, um für Ihre Kunden auf jeder Etappe dieser Reise ein vertrauenswürdiger Berater zu sein.

EMC Velocity bietet Ihnen Zugang zum Markt und bringt Sie auf den Weg des Erfolgs. Unabhängig davon, ob Sie bereits Partner sind oder Partner werden möchten, jetzt ist der Zeitpunkt gekommen, um mit EMC Velocity den Weg zur Rentabilität einzuschlagen.

KONTAKT

Weitere Informationen:

- Wenn Sie bereits Partner sind, navigieren Sie zu: [Velocity-Programm im Jahr 2011](#)
- Noch kein Velocity-Partner? [Bewerben Sie sich noch heute](#), oder wenden Sie sich an einen autorisierten EMC Distributor.

EMC², EMC, das EMC Logo und „where information lives“ sind eingetragene Marken oder Marken der EMC Corporation in den USA und anderen Ländern. Alle anderen in diesem Dokument erwähnten Marken sind das Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber.
© Copyright 2010 EMC Corporation. Alle Rechte vorbehalten. 10/10 Handout H7458